

Email #1:

Titel: Waarom ik de [UPSELL NAAM] Bundel ontwikkeld heb

Hey daar,

[JOUW NAAM] hier...

... en ik wilde gewoon even kijken hoe het gaat met het [LEZEN / BEKIJKEN / ETC] van [JOUW BOEK / PRODUCT] en of je VEEL waarde kunt halen uit het [SOORT PRODUCT] en de bijbehorende bonussen?

Ik wilde je ook even de reden laten weten waarom ik de [NAAM UPSELL] ontwikkeld heb.

Na het [SCHRIJVEN / MAKEN] van [JOUW PRODUCT], en schrijven van 100+ pagina's aan content, en het opnemen van vele uren aan bonus video materiaal...

Voelde ik dat het totale programma van [JOUW PRODUCT] kort genoeg was om in één ruk uit te lezen en de video's te bekijken, en lang genoeg om de context te geven van hoe alles werkt.

Maar vervolgens krijg ik nog steeds dagelijks vragen van ondernemers of er "nog meer" is.

En met "meer" bedoel ik... dat ze alle details wilde weten.

Details die ik niet in het [SOORT PROGRAMMA] kon zetten, zoals [DINGEN DIE JE WEGGELATEN HEBT bv. copywriting tips, hoe je toffe graphics maakt, hoe je branding maakt, hoe je landingspagina's en verkooppagina's schrijft...]

Niet omdat ik het niet wil, maar gewoon omdat het niet praktisch is.

Dus wat ik heb gedaan is [NAAM UPSELL] bundel gemaakt.

Het is bedoeld om al dat werk (wat maanden kan kosten) uit handen te nemen, en te doen in 2-4 weken.

Alle details over deze bundel kun je hier vinden:

[\[LINK\]](#)

btw. de [NAAM UPSELL] bundel komt met een garantie van 30 dagen.

Als je niet blij bent om wat voor reden dan ook - laat het me weten en ik stort het gehele bedrag direct terug.

Op jouw succes,

Mitchel

PS: Wanneer je de [NAAM UPSELL] bundel aanschaft krijg je van mij [DEZE EXTRA BONUSSEN bv. licenties van de 3 plugins die ik al jarenlang gebruik, en waar al mijn miljoenenbedrijven op draaien t.w.v. 200+ EUR.]

[Check it out.](#)

E-mail #2:

TITEL: Dit is gemaakt om jouw sneller te laten LANCEREN 🚀

Hey daar,

[JOUW NAAM] hier...

Gisteren na de mail die ik stuurde over de [UPSELL NAAM] bundel, waren er een paar mensen die alsnog hun bestelling hebben ge-upgrade. Dit is leuk, maar ook een slimme keuze.

Van de tientallen mensen die al gebruik hebben gemaakt van de [UPSELL NAAM] bundel zijn al een aantal lovende reacties binnen... Ik hoor steeds "Wow, dit heeft me geholpen om [VOORDEEL WAAR KLANTEN NAAR OP ZOEK ZIJN] te zijn".

Of, de nog betere testimonials. "Yes, eerste sale binnen, en dat slechts 3 weken na de aanschaf van "Klanten in Overvloed".

Bij de eerste testimonial die je binnenkrijgt denk je...

Oww cool! Dat is precies waar ik het voor bedoeld heb.

Maar als er een stuk of 8 binnenkomen dan...

Begin je te zien...

Dat er eigenlijk twee soorten mensen zijn die het [NAAM PRODUCT] aanschaffen.

Type 1 is de "DIY". Of ook wel "Do It Yourself".

Deze mensen [LEZEN HET BOEK / BEKIJKEN DE VIDEO'S], gaan aan de slag, vinden alles zelf uit en komen zo vervolgens tot hun eerste [VERKOOP].

Sommige zijn hier beter in dan anderen.

Dan heb je type 2. Dit zijn mensen die [HET PRODUCT CONSUMEREN].

Zichzelf realiseren hoe krachtig de informatie uit het boek en de video cursus is, en vervolgens zo snel mogelijk willen lanceren, met zo min mogelijk fouten of "verrassingen".

En deze type 2 mensen kiezen uiteindelijk voor de [NAAM UPSSELL] bundel.

Dit zorgt ervoor dat je met zo min mogelijk gedoe naar de juiste outcome gaat (verkopen maken) in zo MIN mogelijk tijd vs. Zelf dingen uitvogelen.

Als jij type 1 bent, let's go! Blijf gaan en laat me weten of ik je ergens bij kan helpen.

Als je meer type 2 bent - klik dan hieronder:

[LINK]

En voeg de [NAAM UPSELL] bundel alsnog toe aan je bestelling.

btw... Deze [NAAM UPSELL] bundel komt met een 30 dagen niet goed geld terug garantie.

Als je niet blij bent om wat voor reden dan ook - laat het me weten en ik geef je je investering direct terug.

Spreek je snel,

Mitchel

E-mail #3:

TITEL: Ik ben [IETS WAT JIJ BENT WAT DE KLANT GRAAG WIL ZIJN bv. financieel onafhankelijk]

Hey daar,

[JOUW NAAM] hier...

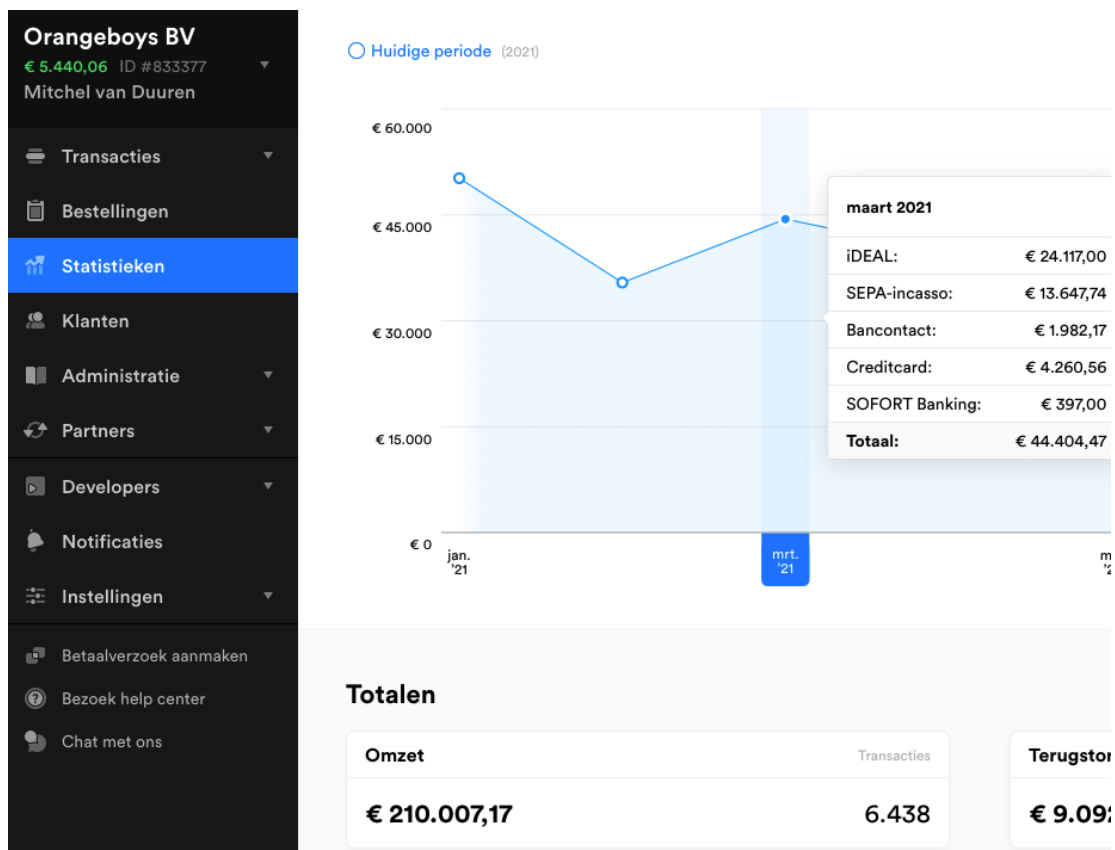
Het is nu inmiddels al een paar dagen geleden dat je lid bent geworden van de [NAAM PRODUCT] familie...

... dus waarschijnlijk ben je nu óf aan het lezen óf actie aan het ondernemen.

Hoe dan ook - KEEP IT GOING!

Ook wil ik zeggen dat ik vandaag nog eens mijn stats aan het bekijken was, en dat ik zag dat ik dit jaar al 200k aan omzet heb gedaan.

Hier is een screenshot.



Hoe ik dit voor elkaar krijg?

Simpel... ik heb alles uitgelegd in [SOORT PRODUCT] dat je aangeschaft hebt.

Lees het, en implementeer.

En als je nog sneller wilt implementeren...

Ik heb de [UPSELL NAAM] Bundel gemaakt speciaal om dit te realiseren.

[LINK]

Je kunt de video bekijken door op de link te klikken en daarin leg ik je alles uit.

Trouwens... Op de [NAAM UPSSELL] bundel krijg je een 30 dagen niet goed geld terug garantie.

Als je niet blij bent om wat voor reden dan ook - laat het me weten en ik geef je je investering direct terug.

Spreek je snel,

Mitchel

E-mail #4:

TITEL: Wil je de [NAAM UPSELL] bundel nog?

Hey daar,

[JOUW NAAM] hier...

En laat me weten...

Wil je de [NAAM UPSELL] bundel nog?

Je kunt hier upgraden, net zoals tientallen anderen tevreden klanten:

[LINK]

Anyway, ik wil je er niet verder mee lastig vallen, dus ik laat het verder bij jou.

Hoe dan ook, laat me weten als ik je kan helpen om verder te komen.

Spreek je snel,

Mitchel